**Правила расчета и обоснования цены договора с единственным поставщиком в соответствие с Положением о закупке Университета**

Расчет и обоснование цены договора осуществляется заказчиком до заключения соответствующего договора. Заказчик рассчитывает и обосновывает цену договора путем использования преимущественно метода анализа ценовых предложений.

Сбор ценовых предложений для расчета и обоснования цены договора может осуществляться в любом порядке, в том числе из следующих источников:

1) коммерческие предложения (далее в настоящем разделе – КП). Направление запросов о предоставлении КП осуществляется в форме адресных запросов КП поставщикам (подрядчикам, исполнителям), которые являются участниками рынка данной продукции.

2) информация с сайтов в информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», сведения единой информационной системы, счета, прейскурантные, каталожные цены изготовителей (поставщиков), публикуемые ими в печатном или электронном виде в собственных или сборных прейскурантах, каталогах, бюллетенях, специализированных журналах, официальных сайтах, а также других печатных и интернет-изданиях. Указанная информация должна быть актуальна, то есть, размещена не ранее 6 месяцев даты расчета и обоснования цены договора. Документы прилагаются к проекту договора.

Для осуществления закупки у единственного поставщика (подрядчика, исполнителя) после сбора не менее чем 3 (трех) источников информации о ценах, договор заключается с поставщиком (подрядчиком, исполнителем), **предложившим наименьшую стоимость продукции**.